



2018年8月8日
总第123期

神奇報

中国驰名商标
神奇商标

贵州神奇投资有限公司



营商环境好 企业增活力

贵阳市市长陈晏调研神奇大健康医药产业园



建成效果图

八月，在这热情似火的季节，神奇大健康医药产业园的建设也正如火如荼地进行着，而市领导的到来让大家更加对工作充满热情、充满干劲。

8月6日，贵阳市委副书记、市长陈晏率队调研贵阳高新开发区新引进招商引资项目落地情况。上午9点，陈晏一行来到神奇大健康医药产业园项目，就项目

的落地和建设情况进行调研。

在神奇制药董事、总经理冯斌，生产管理中心总经理谭泉、沙文生产研发基地综合管理部副经理杨秀波的陪同下，陈晏走进神奇大健康医药产业园工地查看项目建设情况，详细了解项目信息、建设进度、完成工期、投产达产等情况。



了解项目情况

作为贵阳市重点产业项目，神奇大健康医药产业园的建设受到了贵阳市政府的高度重视和关心。陈晏仔细询问了在项目建设过程中是否遇到困难和需要政府帮助解决的问题。鼓励大家要坚定信心，鼓足干劲，在保证项目建设质量的前提下，力争加快建设进度，尽快实现投产，还要尽快达产达效，实现企业发展和地方发展的双赢。

冯斌、谭泉向陈晏一行现场展示并介绍了神奇制药的明星产品——神奇珊瑚癣净、斑蝥酸钠注射液、杜仲双降袋泡剂等，陈晏对神奇制药的产品表示了肯定，并希望伴随着神奇大健康医药产业园的建设和投产，企业取得更快更好的发展。



了解产品情况

贵阳市深入贯彻落实中央、省关于做强实体经济的决策部署，深入实施大数据、大工业、大招商行动计划，聚力打造医药食品等五个千亿级产业集群，全力做大做强实体经济，营商环境好、发展潜力大、投资空间广。神奇制药在此发展环境下提出大健康产业发展战略，启动大健康医药产业园项目建设，打造药品产学研大健康产业集群，为企业的创新发展和产业升级添加新的活力。



如火如荼的建设项目

陈晏市长此次对神奇大健康医药产业园的调研给了神奇制药极大的鞭策和鼓励，神奇制药将继续稳扎稳打，稳中求进，保质保量地完成神奇大健康医药产业园的建成投产，不负市领导的希望，实现企业发展和地方发展的双赢。作为贵州省著名企业，神奇制药将继续积极探索、勇于开拓、担当作为，为贵阳大数据与大健康产业的发展做出自己的贡献。

神奇大健康产业初露峥嵘

贵阳市半年经济工作会现场观摩组到 神奇大健康医药产业园观摩指导

8月2日，贵阳市举行半年经济工作会现场观摩会。下午，受省委常委、市委书记赵德明，市委副书记、市长陈晏委托，市政协主席王保建带队的全市半年经济工作会现场观摩会的各级领导，来到神奇大健康医药产业园项目进行观摩指导。

在神奇制药董事、总经理冯斌和生产管理中心总经理谭泉、沙文生产研发基地综合管理部副经理杨秀波的陪同下，观摩组一行了解了神奇大健康医药产业园项目的基本情况并实地查看了项目的建设情况。



▲项目情况介绍



随后，冯斌、谭泉向观摩组展示并介绍了神奇制药的主要产品。观摩组一行对神奇珊瑚癣净、斑蝥酸钠注射液等产品给予了高度评价。通过本次观摩指导活动，观摩组肯定了神奇制药的大健康发展战

略，并提出以医药大健康产业发展引领示范，推动现代产业体系产业构建、实体经济发展的期望。



▲产品展示

近年来，贵阳市政府高度重视大健康与大数据产业发展，加快大健康载体建设，大力实施“巨人计划”，扶持神奇制药等一批重点医药企业，向健康医疗、健康养生、健康养老、健康管理等领域扩展，

形成以生物医药、大健康服务为主，研发与生产并重，贸易与服务并举的创新型大健康医药产业集群。

神奇制药充分认识到大健康产业必将是未来发展的新兴产业，在新的竞争环境下，神奇制药及时提出大健康产业发展战略，启动大健康医药产业园项目建设，打造药品产研大健康产业集群，为企业的创新发展和产业升级添加新的活力。

神奇大健康医药产业园项目位于贵阳国家高新区沙文生态科技产业园，涵盖贵州神奇药业有限公司和贵州金桥药业有限公司两家公司的 20 多个剂型，100 多个品种的生产，形成药品生产和研发一体的“高效经济、绿色环保、人本科技、可持续发展”的现代化大健康产业集群。



以奋斗之我担青春之责

贵州教育系统举办

“学习新思想千万师生同上一堂课”活动

贵州医科大学神奇民族医药学院协办并积极参与



6月19日，由教育部主办，省教工委、教育厅、贵州警察学院承办，贵阳学院、贵州医科大学神奇民族医药学院协办的全国高校“学习新思想千万师生同上一堂课”在贵州警察学院大礼堂举行。

为深入学习宣传贯彻习近平总书记在北京大学师生座谈会和纪念马克思诞辰200周年大会上的重要讲话精神，按照教育部统一部署，全国高校要广泛开展“学习新思想千万师生同上一堂课”活动。

贵州警察学院党委书记阳成俊主持会议并讲话。贵州师范大学党委书记韩卉和辅导员杨波、贵阳学院、贵州医科大学神奇民族医药学院的领导出席会议。神奇学院组织200名师生参加“学习新思想千万师生同上一堂课”活动。

贵州师范大学党委书记韩卉以《学习贯彻总书记在北京大学师生座谈会上的讲话精神 努力办好中国特色社会主义大学》为题与在场领导及师生分享了她对习

近平总书记在北京大学师生座谈会上的讲话精神的理解。

韩卉指出，习近平总书记在北京大学师生座谈会上的讲话精神概括起来就是“一个根本任务”“两个标准”“三项基础性工作”和“四点殷切希望”。“一个根本任务”是指“培养德智体美全面发展的社会主义建设者和接班人”；“两个标准”即要把立德树人的成效作为检验学校一切工作的根本标准、要把师德师风作为评价教师队伍素质的第一标准；“三项基础性工作”包括坚持办学正确政治方向、建设高素质教师队伍、形成高水平人才培养体系；“四点殷切希望”一是要爱国，忠于祖国，忠于人民。二是要励志，立鸿鹄之志，做奋斗者。三是求真，求真学问，练真本领。四是要力行，知行合一，做实干家。



韩卉强调，学习贯彻习近平总书记在北京大学师生座谈会上的讲话精神，要紧紧围绕培养德智体美全面发展的社



会主义建设者和接班人的根本任务、把立德树人的成效作为检验学校一切工作的根本标准、把师德师风作为评价教师队伍素质的第一标准、坚持办学正确政治方向、建设高素质教师队伍、形成高水平人才培养体系，努力办好中国特色社会主义大学，为实现中华民族伟大复兴的中国梦做出高校应有的贡献。

杨波以《以奋斗之我担青春之责》为题，结合对“四点殷切希望”的理解作了辅导。

最后，由贵州警察学院党委书记阳成俊作总结。他希望这样的活动更多、更好，有利于拉近高校之间的关系，齐心协力办好中国特色社会主义大学。

借助外力 再现荣耀

近期，神奇制药总经理冯斌接受了人民网、新浪网记者的专访，借助两家互联网媒体，为企业做了一次很好的宣传。

传统企业如何转型升级？营销专家刘春雄认为，传统企业转型升级更重要的是老板要换圈子，要从传统圈子换到互联网圈子。要让客户对自己的品牌有一定的认知，就要借助媒体的力量。如此，我们的老板正在建“圈子”，乃是企业的幸事。

对此神奇体会尤深。上世纪90年代初，神奇就是借助当年的意大利世界杯，在中央电视台凭借一广告，迅速红遍大江南北，企业的影响力、品牌力，仿佛一夜之间，跃上一座高峰。为企业的发展创造良好的环境。可见，塑造企业形象、塑造品牌，要懂得借力。何况今日的营商环境，已不能与90年代同日而语。放眼天下，群雄逐鹿，狼烟四起，要在红海求生存，实属不易。

今年的营销策略、组织架构都做了一些调整，上半年也见到一些

实效。但离集团的要求还是有差距，所以，必须要群策群力，塑造品牌，共谋发展。

一是，从研发到生产，以消费者需求为要，恪尽职业操守，崇尚精益求精，求生存、谋发展。万不能像某家生产疫苗的企业，害苦了消费者，高层震怒，民怨沸腾。

二是，借助媒体，借力发力，以良好形象展示企业文化，以人为本，诚信是金，质量为根，创新为魂，打造精品。牢记：质量永远是企业决胜市场的杀手锏。如华为、苹果。

三是，神奇员工都是企业最好的宣传平台，人人都可以借助互联网，宣传企业形象。神奇就是我们的家，家和万事兴，家好大家好。因为有神奇，我们有了追逐梦想的机会，因为有神奇，我们有了展示风采的舞台。众擎易举，再现荣耀！

神奇锐评

为民众健康 塑神奇品牌

人民网——人民电视频道

推出中国首届非处方药品牌宣传月系列访谈

神奇制药总经理冯斌接受人民网记者专访



记者：近年来消费者自我保健和自我药疗的意识不断提升，OTC 品牌与百姓生活越来越紧密，为了使公众更深入的了解身边的 OTC 品牌，促进品牌药更好地服务大众健康，近日，中国首届非处方药品牌宣传月盛大启动。活动正式发布了中国非处方药行业优秀品牌及对社会承诺。多家长期以来坚持诚信经营，受到行业认

可，百姓信赖的 OTC 企业，入围了这次活动。今天，我们邀请到了神奇制药总经理冯斌做客我们演播室，共话 OTC 品牌药的发展。

记者：说到神奇制药，是大众熟悉的一个品牌。神奇制药长期受到消费者的认可，请问企业在塑造品牌方面做了哪些努力？



冯斌：品牌认同从消费者开始，不是说企业设计了一个品牌。神奇 80 年代末 90 年代初，其实就靠了一个产品，原来叫脚癣一次净，现在叫珊瑚癣净。对老百姓来说，就是家庭必备的一个长用药品，凭借着 30 分钟治愈脚气的疗效，借助当年的意大利世界杯，一炮而红，红遍大江南北。在消费者心中树起了这个品牌，也就树立了神奇品牌。因为是个专业品牌，作为消费者是对自己健康的一个预防。而作为企业，打造品牌，是让消费者买到质量保证，疗效确切的一个品牌，指引消费者。

记者：也就是说品牌主要还是质量。

冯斌：对，质量、疗效。

记者：那么，在新时代消费升级的情况下，你觉得中国 OTC 品牌建设对促进人民健康的提升有什么意义？

冯斌：因为在这个医药市场，比较专业的产品，虽然消费者有这个专业方面的

知识，

对自己的健康进行治疗和预防。那么，作为企业，打造这个品牌，让消费者买到价廉物美、疗效确切、质量有保证，更重要的是用药安全的产品，对全民健康有直接的意义，让消费者选择品牌药、放心药。

记者：神奇制药在这方面是怎么做的呢？

冯斌：我们做良心药，通过产品传导给消费者。这个信念，从生产工艺、包括原辅材料的采购，严格按照国家药品标准，甚至企业内控标准还高于国家标准，虽然付出更大的成本，我们还是要把产品的质量放在第一位。我们企业的质量方针，就是以质量为神，疗效必奇，为民众健康生产有疗效、又安全的产品。

记者：神奇制药的品牌愿景和使命是什么？

冯斌：我们企业和品牌愿景是一致的。就是一句话：为民众健康，我们不断创造神奇。在产品的研发、生产这个环节，时时刻刻考虑的是，以最低的成本，卖最好的药，为消费者提供最好的需求和服务。在研发上不断地根据各种病种，不断推出新产品，服务大众。

记者：非常感谢冯总，也希望神奇制药能为消费者提供更多健康有效的产品。

弘扬中医文化 传承国药精粹



近期，新浪网推出使命与担当品牌中药文化企业家访谈节目，神奇制药总经理冯斌接受新浪网记者专访，畅谈神奇制药不遗余力，弘扬中医文化，传承国药精粹，塑造神奇品牌的理念和追求

主持人：这里是使命与担当品牌中药文化企业家访谈，今天来到我们直播间的是神奇制药的总经理冯斌，冯总，欢迎冯总接受我们的采访。

冯斌：主持人好，各位网友好。

主持人：好，今天我们来谈一谈，就是说到我们神奇制药，它依托黄金品牌打造品牌企业，对企业对社会有什么重要的

意义？

冯斌：对一个中药制药企业来说，就是在消费者心中树立起影响力，所以打造品牌首先还是从一个产品开始，一个疗效确切的产品，在消费者心中形成一种认同，逐渐的壮大起来。那么在这个行业里面，他就会树立起一个标杆和引领的作用。

主持人：我对“神奇”这个名字特别感兴趣，说到神奇制药，大家都说化腐朽为神奇，肯定是神奇制药有什么样的灵丹妙药，能帮助大家解决问题是不是？



冯斌：神奇的起家（发展），是从我们的日常生活中，非常尴尬（脚臭、脚痒）的，又是让身体非常不舒服的一个小病，实际就是我们生活中的脚气，在专业术语上称脚癣，是我们公司创始人张芝庭先生，他通过民间传承的一些经典验方，通过在自己的身体上做无数次的试验，在80年代末自主研发的一个产品（珊瑚癣净，原名脚癣一次净）。这个产品的疗效确实就能解决患者难以启齿（脚臭、脚痒）的问题，解除了患者的困惑，也得到消费者认可。在1990年意大利世界杯期间，我们作为一个民营企业，第一次在央视做了一个当时应该说是从今天看比较时尚的广告，一个踢踏舞的广告。过去的广告，很多企业都是（在传播产品上获得了）金杯银杯，奖状金奖银奖的这种宣传，当时

我们就在世界杯期间做了一个踢踏舞的广告，所以一炮走红，黄金单品就这样诞生。在那个年代，当年销售已经过亿，所以支撑了企业的发展。

主持人：销量过亿了。其实就是说广告营销在我们黄金单品打造的过程当中起到了非常重要的作用。一个黄金单品，您刚才说到治脚癣那款（珊瑚癣净）现在还是属于咱们企业的主打品牌？

冯斌：对，神奇至今又推出了不同制剂，应该说科技含量更高的中药黄金单品，但是作为珊瑚癣净（原名叫脚癣一次净），一直是神奇树立的一个企业标杆。

主持人：您说的珊瑚癣净其实是中药，对吧？中药成分的，因为我们都知道好多这种治疗皮肤病如皮炎，或者说治什么手足癣的这种很多是含有激素成分的，对吧？是西药成分，大家可能会说我抹擦的时候就会好，然后不擦就会反复的这个问题，咱们的产品是不存在？

冯斌：在我们企业，说实话这个产品到今天已经上市30多年了，仍然不衰，靠的什么？靠的是疗效。那么在中药使用西药产品区别中，刚才说大部分是靠西药（抗真菌类）药物来解决这个问题，实际上这个产品的（处方）里面，我们使用的是贵州特色的一个民族药，主药成分叫做珊瑚姜。这个产品的特点就是浸泡30分钟，30分钟治愈脚气。也就是神奇，就

是这样的一种文化，神奇品牌就是这样诞生出来的。

主持人：我知道其实贵州这样的地方有很多这种神奇的药，其实还是以这个传统的古老的中药材为基础，对，因为看过很多这种比如说文化传承的一些介绍，他就会说其实在这深山的地方有好多瑰宝都可以用来发掘治疗什么疾病

冯斌：第一，贵州是中国四大中草药基地；第二，贵州有苗药，也和藏药蒙药几大民族药是齐名的，所谓民族民间药中国文化的瑰宝。这样传承下来，应该说是在造福人类，神奇在贵州这种少数民族地区，把老一辈传承得好的这些经典的验方，进行研发把它推向市场来服务消费者！

主持人：说到这可能很多朋友会感兴趣，比如我们在这次企业品牌走进全国中医药高校的时候，您有什么样的感想？您觉得作为神奇制药有什么样的使命感？

冯斌：中医药的发展实际还是逐渐有被西医西药覆盖的这种感觉。那么实际上中医中药企业品牌企业走进中医药大学，我认为企业作为一种使命，应该去开展这方面的工作。因为中药是中国文化 5000 年传承的一个瑰宝，现在逐渐的在年轻一代已经逐渐的淡忘，说实话有一种危机感。

因为现在中医药大学的学生毕业后，我们感觉大部分都还是从事西医的诊疗工作。现在中医药能传承下来，实际上是 5000 年文化沉淀，一种经验的积累，它不能用西医的一些现在的一些标准去解释核心的内容，还是辨证施治，它是一种哲学思想。所以说在这种状态下，我认为中医药大家说是解释不清楚，比如说不能国际化，走向世界，好像现在都认为中医很玄。实际这种玄恰恰代表了中医药发展在历史当中应该达到一个很高的水平，是我们用现在的知识，不能解释它。

所以应该说是要通过中药这个品牌走进中医中医药大学是让大家感受到中医药文化的魅力。大家作为未来中医药的继承者发展者，年轻一代更加爱我们的中医药。

主持人：没错。其实我觉得很多比如说一些名中医，包括现在在高校里从事中医学习的学生来说，其实本身如果选择中医的话，他还是对我们中国的传统文化是比较喜欢。因为它都是有传承，或者说有非常好的融合和切入点的。比如说对中国古典的文化不是特别了解的话，是很难去理解中医中药的精髓。

还有就是说到我们的核心品种的品牌故事有吗？刚才您说到的治脚癣的药，我在想，比如您说 80 年代，说到您的创始人，在研发药的时候，其实也是经过了



很多调研，包括您说亲身试药等等这个故事，可以给大家详细的讲一讲。

冯斌：神奇制药的创始人张芝庭先生，他以前是一个老师，在农村还是赤脚（基层）医生，民间的医生，他对中医药文化非常的喜爱。在这过程中，他平时也给很多的左邻右舍，基层老百姓做医疗服务。他是河南人，很小的时候到了贵州，在这过程中不断的在民间收集这些经典的一些验方，加上自己的爱好不断实验。我们是怎么起家（发展）的，在我们企业发展文化中就提到 23 元起家，当时那年代就买了几个土坛子，一次次的配药，自己用自己的手自己的脚泡到里面去试验，看疗效。

主持人：是他当时也会受到手癣足癣

的困扰才会做这个事？

冯斌：因为当时在 80 年代都叫香港脚，手足癣就是说大家都不说，但每个人自己的病自己知道，这个病最大的特点就是这样的，比如脚臭是个非常很尴尬的事。所以看似小病，但是消费群（患者）其实蛮大的，所以说我们当时创始人就一次次地用自己亲身体会，把这个产品研发出来，应该说当时就是有了这样一个好产品创造了一个品牌，神奇疗效 30 分钟治愈脚气。

这么多年来大家也知道，很多产品都要通过涂抹，是非常不方便的，但是我们的产品（珊瑚癣净）有它作为中药传承，新一代消费者认为它不足，脱皮，浸泡半小时以后，在这未来的一两周内，脚底的

皮肤会脱皮，很多人认为这个是一个副作用，实际上是正向的。只有从深层灭真菌，因为很多真菌在皮下的。你要把这些坏死的病变的真菌皮层给它退掉，才能真正杀死真菌，才能解决脚癣的治疗效果。所以说虽然这一两周对患者好像有一点点不便，一两周基本上脱完，脱完以后就还给患者一双完美的脚，所以可以说珊瑚癣净除了治理脚癣，还有美足的作用。

主持人：确实是脱胎换骨，就这样的一款药品，其实这个产品也代表了一些中药文化特色。代表了什么特色？

冯斌：它来源于当地的苗族的验方，第二个他用的中药材也是当地的苗药，其中一味就是处方里面独特的珊瑚姜，它有地方民族特色和中国传统文化的瑰宝在里面。

所以这些年我们也在这个基础上又研发推出了一些新产品。刚刚说了中药讲究的是传承，要保护。我们不是说创新，因为中药创新实际上更多是什么？是在剂型。为了现在消费的使用方便，过去的汤药大丸子不方便，但是实际对组方，我们不能再随意创新，5000年传承下来的这一方剂应该都是非常经典的。我们不能做现在简单的创新，我认为是一种虚假创新，把里面的一味药换一换加一个减一个这种方式来进行创新是很危险的，应该说在这种传统及方式上，更多是从新



的消费者服用方便来进行创新。实际上包括我们现在一个核心产品，是抗肿瘤的，所以可能跳跃很大。刚刚我们说了治脚气是个小病，抗肿瘤好像西医里面应该是高尖端的，实际上在中药文化里面，像我们斑蝥虫，在中医里面都是用于治疗癌症的。但是斑蝥虫是很毒的原材料，一种药材，一个虫体，但经过我们的现代医药的这些工艺，我们已经把它制成（转化）成化药了。所以说中药西制提取炼方这种方式才是中药创新的一种思路，而不是在传统验方上进行一些改变，这是很危险的。

主持人：老祖宗的东西我们还是不要动的，可变的是服用它的方式。非常感谢冯总，当然也期待着神奇制药在未来的路上能够给我们创造更多神奇的药品。

冯斌：谢谢主持人，谢谢各位网友。

让青春绽放耀眼的时代光芒



6月，桃李芬芳，神奇学院的1600多名毕业生，奏响离别的笙歌，将生命之帆驶向时代的洪流。

四年的大学生涯，磨砺出坚强的内心，独立的人格，奋发向上的精神，为融入新时代，作好了准备。

2018年全国普通高校毕业生达820万人，再创历史新高。就业压力较大，必须做好职业生涯的规划。遵从内心，根据自己特点做出选择。

我们有幸生在这个伟大的时代，新经济注入新的内涵：创新性知识在知识中占主导、创意产业成为龙头产业的智慧经济形态。我们要不断学习，勇于创新，在社会创新创立的氛围中，实现人生的梦想。

美国作家塞缪尔·厄尔曼吟诗赞《青春》：青春不是年华，而是心境；青春不是桃面、丹唇、柔膝，而是深沉的意志，恢宏的想象，炙热的恋情；青春是生命的深泉在涌流。

让我们珍惜生命，珍爱青春，用智慧和力量，责任与担当，使青春永驻，风华长存。

学院师长，为你们加油，希望你们牢记习近平总书记的谆谆教诲：“爱国、励志、求真、力行。”始终坚定理想信念，着力锤炼高尚品格，不断增长能力才干，始终保持奋斗精神，勇于投身创新创造，勇当实现中华民族伟大复兴的生力军，让青春绽放耀眼的时代光芒。

学弟学妹们，为你们加油，希望你们实现梦想，不负时代，不负韶光。

未来的生活虽然充满无限的悬念和无穷的魅力，但只要我们尊奉“一份耕耘一份收获”，一步一个脚印提升自身能力，积累职业资源，勇往直前，奏响新时代的青春之歌，就能抵达光辉的彼岸。

神奇时评

认真学习贯彻习近平总书记 考察北京大学重要讲话精神

书写无愧于时代的华彩乐章

贵州医科大学神奇民族医药学院召开学生座谈会



习近平总书记在北京大学考察时的重要讲话，让神奇学院的莘莘学子心潮澎湃，更加坚定了为实现中华民族的伟大复兴梦而奋斗的信心与决心。

习近平总书记指出，“要时时想到国家，处处想到人民，做到‘利于国者爱之，害于国者恶之’。”大家表示，要把自己

的理想同祖国的前途、把自己的人生同民族的命运紧密联系在一起。肩负新使命、踏上新征程，成为奋斗者中坚，让青春的力量为祖国蓬勃而出、磅礴而来。以青春之我负起国家和民族的希望

为进一步学习贯彻习近平总书记在北京大学重要讲话精神，促进同学们“做

有理想、有追求的大学生，做有修养、有本领的大学生，做有担当、有作为的大学生”，学院执行董事、高级顾问梁炜教授受张芝庭董事长委托，继4月17日学生思想政治工作座谈会后，利用课余时间，于5月24日至6月7日四次召开学生座谈会，分别与经济商务学院、药学院、护理学院及临床医学院学生代表座谈。学生代表来自各年级各专业，既有普通学生，又有班干部和团干部，部分辅导员老师也参加了座谈会。

学生代表们围绕习总书记5月2日、5月4日在北京大学考察和学生座谈会上的讲话精神，从提高思想品德修养、学好专业知识掌握多项技能、加强身体和意志品质锻炼三个方面畅谈了如何发挥正能量，抵消负能量，做好新时代“六有”大学生的体会。

经济商务学院学生代表冷祥伟同学说，贯彻落实习总书记重要讲话精神，发挥正能量，首先要从寝室和教室环境做起，因为寝室和教室是我们生活、学习的主要场所，一个人身上有没有正能量，从寝室和教室环境的干净整洁度就可体现。表示要从自己做起，以此影响大家，带动大家。

市场营销专业新生陈露露同学就交友谈了自己的看法：在学校交友，一定要交正能量朋友，彼此相互砥砺，相互促进，



这样才能使自己充满朝气，有利于自己成长。她还表示，一定要遵循习总书记教导，做好人生的规划。

酒店管理专业学生代表赵雪梅补充道，要先学会做人，后再做事，做好了人，才能团结同学。她以本寝室同学之间互助互爱，建立良好同学关系，营造和谐寝室氛围的事例，说明正能量对大家愉快生活，努力学习，健康成长的有效促进作用。

周登梅同学是公共事业管理专业的班干部，作为大二的学生，她认为，树立正确人生观、价值观和世界观很重要，必须要有明确的人生目标，脚踏实地地去努力实现，要重视政治和时事学习，只有深入了解时代特征和社会发展趋势，才能确定正确的前进方向。表示要推荐积极向上的文章给同学们，对一些热点社会现象要

组织大家讨论，引导大家客观、正确地去认识，减少负面和不良情绪影响。

梁玉婷、陈昕同学分别来自公共事业管理专业和英语专业。她们认为，要做新时代“六有”大学生，就必须提高自己的修养，从小事做起，不能停留在口头上。梁玉婷表示，作为班长，在毕业季，要协助辅导员在同学中大力宣传社会主义核心价值观和社会主义荣辱观，宣传学校几年来给我们的培育和关怀。毕业离校，仍要心系学校，常怀对母校培养教育的感恩之心。

15级护理甲班胡娴同学认为，要提高自己修养，就要大量的阅读，业余时间多进图书馆，通过阅读，扩大知识面，多方面提高自己的修养。

16级护理丙班霍思雨同学建议同学们走出校门多参加公益性活动，到医院、养老院去了解病人，了解老人，奉献爱心。座谈会后，她还组织同学们专门召开了“如何做新时代大学生”主题班会，传达座谈会精神。

17级口腔专业学生李孟英说，我们今后的就业方向，是做医务工作者。热爱生命，敬仰生命是职业医生的基本要求，只有努力学好专业，勤于实践，练好本领，才能不辜负患者，不辜负鲜活生命对我们医生的信任与重托。

15级临床C班同学李玲认为，贯彻

习总书记讲话精神，关键是要规划好自己的人生，像习总书记教导的那样“把自己的理想同祖国的前途、把自己的人生同民族的命运紧密联系在一起”做到勤学、修德、明辨、笃实，才能做一个对自己负责，对家庭负责，对社会负责的人，才能履行好职业医生的神圣使命。

梁炜教授专注听取学生代表发言，不时进行点评。在谈到学生宿舍自我管理时，他希望参加座谈会的学生代表要带头打理好自己的寝室，布置好寝室文化墙，营造出“团结、紧张、活泼、友爱”的寝室氛围。教导同学们，良好的生活习性，是每个学生踏上人生征程的良好开端。

当英语专业学生代表发言时，梁炜教授要求用一段英语进行表述，并用英语与其对话，其意在于锻炼英语系学生在公众场合下的表达能力。梁炜教授强调，英语是与世界交流的主要工具，尤其是在世界经济一体化的今天，掌握好这门工具，就等于多了一把打开从业大门的钥匙。这也是我们倡导“一带一路”宏伟建设之必须。

梁炜教授以自己的人生经历，告诫同学们要有坚定信仰，热爱祖国，珍惜我们所处的可以大有作为的伟大时代，规划好并充实地过好自己的大学生活。梁炜教授勤奋学习，努力工作的经历，深深感染和激励了在座的同学们。有同学说，自己为能与这样的老师一起交流而感到自豪。



15级药学专业团支书王兰梅同学说，梁教授积极奋进人生的人生经历，使我们很受教育，很励志。自己的爷爷也是学中药的，现在都高龄了，还在乡村研究中药，为乡村病人诊病。表示要像梁教授和爷爷一样，终身学习，把学到的理论知识与爷爷的经验贯通起来，为家乡父老解除病痛。

15级药学专业班委李莎同学说，听了梁教授的人生经历，使我对习近平总书记在今年五四青年节在北京大学学生座谈会讲的“成功的背后，永远是艰辛努力”有了深刻的认识，作为新一代大学生，一定要遵循习近平总书记的教导“把艰苦环境作为磨炼自己的机遇，把小事当作大事干，一步一个脚印往前走”，只要坚韧不拔、百折不挠，就一定能圆自己人生梦。表示要向梁教授学习，永不懈怠，永远奋进。

16级药学专业的吴泓颖同学说，梁教授7年的当兵经历，在战火中成长、成

熟，很令自己敬佩。表示自己也要努力争取参军，希望在解放军这一大熔炉中锻炼成长，不负大好青春年华。

梁炜教授总结指出，为了更好地学习贯彻习总书记在北京大学重要讲话精神，首先，一定要按照习近平总书记“坚持办学正确政治方向”、“建设高素质教师队伍”、“形成高水平人才培养体系”三项基础要求，抓好学校的各项工作，为同学们成长成才提供良好环境；其次，同学们要认真学习 and 体会习总书记的教导：“一是要勤学，下得苦功夫，求得真学问。二是要修德，加强道德修养，注重道德实践。三是要明辨，善于明辨是非，善于决断选择。四是要笃实，扎扎实实干事，踏踏实实做人”，将其内化于心，外化于行；第三，要引导全校同学“抓住3条主线、做好5个基本功、树立8方面的观念”，使自己成为“六有”新时代大学生，努力把自己打造成为社会主义事业的合格建设者和接班人。



选择神奇 一个正确的决定

神奇制药政府事务部招投标专员 张鼎楠



不知不觉我来到贵州神奇药业有限公司已经有一个月的时间了，但在这短短的一个月里，我感受到了神奇药业是一个很有团队意识的集体。同事之间在工作中能相互合作，在生活中能互相关心。公司领导对工作严谨务实，充分体现了企业对社会的责任与担当；对待下属员工也十分关心。让我感到加入神奇这个大家庭是一件非常幸运的事，能为公司添砖加瓦，我感到无比自豪。

虽然我是 2017 年毕业，但是至今为止并没有多少工作经验，并且这是我第一份在药企的工作，虽然招投标专员这个职位并非与我本科的专业对口，但我认为药学相关专业教给我的严谨、耐心、责任感等品质对我适应这个职位有很大的帮助，同时也是工作中必不可少的。入职后我也非常积极的了解本公司的文化理念、产品信息等基础知识。为了能尽早进入工作状态、适应工作环境，也因为招投标

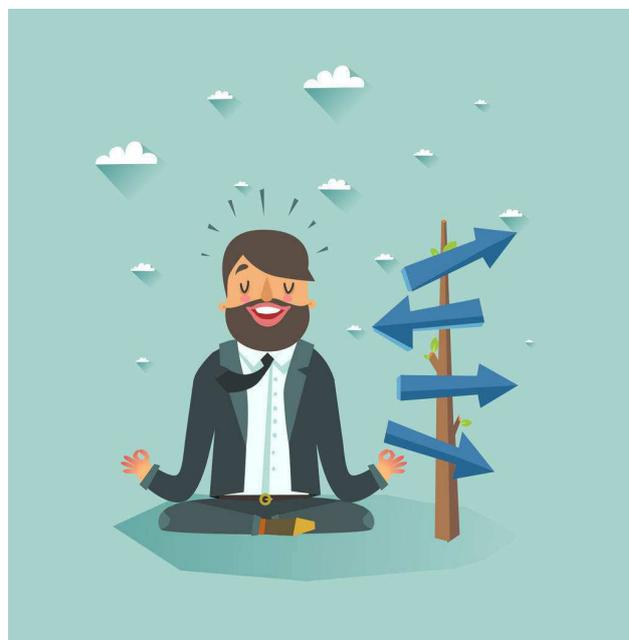


专员这个岗位需要学习很多知识，比如现今的医保政策、各省的操作系统的的使用、各种材料的准备等等，所以在工作过程中，有问题我会及时请教同事或请示上级领导，积极学习工作中需要的各项知识，努力提高自己的业务水平。同事们也都非常耐心、负责的帮助我，在工作中为我释疑解惑，让我感受到了神奇这个大家庭的温暖。我要特别感谢在这段时间帮助过我的领导和同事，正是因为有了他们无微不至的关怀和不厌其烦的帮助，才能使我尽快投入工作。在这短短的一个月内，我学到了很多知识，对于招标的流程也有了一定程度的了解，在今后的工作中我会继续努力不断充实自己。

在我进入公司之后，公司也对我们新入职的员工进行了培训，领导非常热心

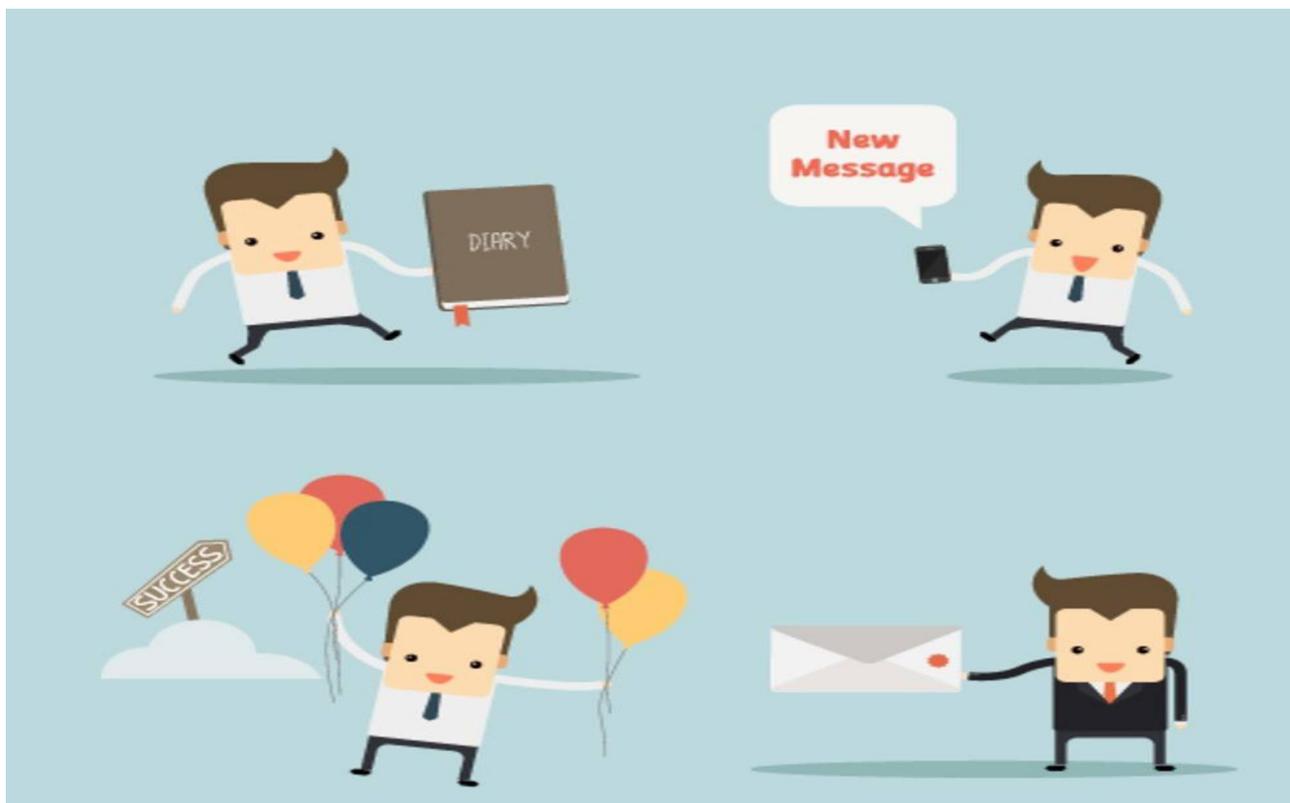
的为我们介绍公司的发展历程与公司所取得的荣誉，作为神奇的一份子我们感受到了神奇的“神奇”之处。而积分制管理制度，让我能清楚的了解到领导对我们工作的认可与建议，同时也是对我们工作的一种鼓励。除此之外公司还请到了大观心理咨询中心的老师为员工做讲座，非常关心员工们的身心健康，体现了公司对员工负责的态度与深切的关怀，让我更加觉得选择神奇药业是一个正确的决定。

经过一个月时间的学习，我觉得自己很喜欢招投标专员这个岗位，在今后的的工作中我会保持良好的责任心，认真负责的完成各项工作，努力的提高自己的业务水平，学习处理问题的能力，全心全意的投入到工作中去。同时也非常感谢贵州神奇药业有限公司给我这样一个平台证明自己的能力。



投入青春的激情

神奇制药市场部微信微博运营主管 严苏琳



作为一名新员工，尽管在过去的工作中积累了必须的工作经验，但刚进入公司，难免还是有点压力。为了能让自己尽早进入工作状态和适应工作环境，有问题及时请教同事，用心学习工作所需要的各项专业知识，努力提高自己的工作能力。

这段时间我学到了很多知识，自己的交际能力也得到了很大提高，过得十分充实和快乐，再累也是值得的！

工作中身边的同事及领导给予了非常

大的帮助，手把手教会我现在市场部基本日常工作，并找各种方式带我接触公司其他部门的同事，提高工作效率，帮助我早早适应公司的工作环境。

在市场部，我喜欢微信微博运营主管这个工作岗位，因为这个岗位具有很大的挑战性，能让我把过去工作中的经验及学习到的知识学以致用，并能很好的发挥我制定计划、处理问题等方面的潜力，正因为对工作的喜欢，使我能全情投入到工作

中去。我明白惟有用心的行动才能带来丰硕的成果。所以入职开始，我积极参加公司活动，学习公司业务流程，尽可能参加公司组织的项目任务。

4月23日到现在我来到公司已经两月，学习了不少以前做工作中接触不到的知识，比如神奇《健康中国行》百万医生再教育工程中从前期物料准备到后期完美落幕的无缝对接细节的处理，及工作安排中角色换位的思考等。

换工作的初衷是为了多学知识，来到神奇制药满足了我的初衷。通过这两个月的学习和锻炼，我已经熟悉了本部门的工作，以及这份工作的重要性，基本能够单独处理工作上的问题。从对医药行业知识

的陌生到此刻，我明白自己已经取得了一定的进步，期望在今后能够有更多的时间去努力学习。用心提高业务水平，从而达到能胜任这份工作的潜力。百尺竿头，更进一步，在本职工作中再接再厉，争取更大的进步。

公司的发展目标是宏伟而长远的，公司的发展就是我们每个人的发展，我相信我有潜力把握机遇，我来到公司虽然只有两个月的时间，但在这短短的两个月里，却让我感到公司领导对工作的精益求精，不断创新，对员工的无微不至……让我感到加入神奇是幸运的。能成为公司的一员，我感到无比自豪，相信这种自豪感将使我更有激情的投入到工作中。



感悟神奇文化

神奇制药人力资源部人事专员 田 眉



我是今年3月进入公司的，在公司工作的时间已3月有余，时间不长也不短，却时刻感受着喜悦：新的工作内容，让我拥有激情；忙碌的工作，使我充实；丰富的员工活动，让我工作变得轻松喜悦。相应的业务指导帮助使我得以更快地步入工作正轨。此次培训虽然与我入职时间相距较远，却帮助我更加清晰地认识公司发展状况及业务，对公司能有更加深刻的认识。

首先，得到了切合实际的培训方式的启迪。饶念总亲自准备课件，逐一为大家呈现公司创始以来的种种事迹，让我们对公司的成长历程充满赞许，更对高层领导的高瞻远瞩和对发展趋势掌控的准确性感到钦佩；再加上饶念总结合自身与公司共同的成长经历的精彩讲解，让原本枯燥的培训课变得生动有趣。我想这种切合实际的培训方式，在后期的培训中是可以借鉴推广的。

其次，得到了知识上的收获。这次培训涉及了公司成长历程、新推行的积分制管理、以及相关的人事管理制度等内容，这对于从事人事岗位的我来说，无疑又帮助我巩固了对公司、制度、信息动态等的理解，帮助我在今后的工作中更加的顺畅。

第三，让我对公司的企业文化和企业理念有了更深的认识。我一向对那些“高大上”的文化口号抱以嗤之以鼻的态度，不是不认同，那些“口号”原本都是好的，只是随着企业慢慢的长大，不少企业在路途中迷失、遗忘了初心，渐渐的也就出现嘴里喊的跟实际做的不一致了。在这里，看到同事间的相互协作，特别是老员工的那种“公司是我家，事事都与我相干”的

这种精神、对公司的归属感让我震惊。作为 80/90 后的青年，从没想过会有人能在一个民营企业里干一辈子的，而在这里，大多人都这样，他们用实际行动在贯彻公司的“家文化”；这里的老员工们还都是一群勤勤恳恳的“老牛”，本本分分的做好本职工作外，见到自己力所能及而又没人做的事，主动上前、撸起袖子就干，都是一群“老实人，一直在脚踏实地的做着“老实事”。

能够短短的两小时的培训，让我对公司、对自己目前所在的环境、对自己正在做的事情，又增加了不少动力。也祈望在这个充满“家文化”的环境里，做一些更加实际的事。



感谢给我成长的勇气

神奇制药总经理办公室行政助理 罗微



不知不觉来到神奇已经快三个月了，作为我事业的起点，作为一个应届生，目前的岗位对我来说是一个挑战，如何快速提高自己的业务能力及独自处理异常突发事件的能力，并深入到工作的每个环节中尤为重要。在领导及同事的指导和帮助下，我对自己的工作逐渐有了更明确的认识及更有效的工作方式。我通过向领导及同事的积极请教，取长补短，不断提高

自身素质修养及业务能力。感谢领导给我成长的勇气、信心及支持。在这三个月的工作中，通过自己的努力在工作上初见成效，同时也发现了诸多不足，现将这个月的工作作出如下总结：

一、工作心得

1.万事开头难。从一开始就要有心，有心才能办好事。在来公司之前我就已做好充分的心理准备，无论工作是怎样的我

都要认真对待，细心完成。工作任务重，要不气馁不抱怨，要不骄不躁。只有好心态，工作才有好心情，进而才有高效率。

2.谦虚使人进步。生活是个大讲台，许多东西都要虚心受教。在学校学做人，在社会学做事。生活处处有学习，工作自然如此，谦虚使人进步，骄傲使人落后。世界之大，有许多东西是我不知道的，只有不断学习，不断充实自己，才能有一个更好的自己。在工作中，在发现问题之后我及时的向领导及同事些寻求帮助，做到不会就问，不懂就学。

3.众人拾柴火焰高。在工作中，与人合作必不可少，不仅要能合作，还要会合作。总经办是一个与各部门衔接密切的部门，所以在这一个月以来，我积极主动的增加与其他部门同事间的交流，争取能够在以后的合作中能够和谐高效的处理各项工作。

4.责任重于泰山。爱因斯坦说过：对一个人来说，所期望的不是别的，而仅仅是他能全力以赴和献身于一种美好事业。而一个人要对一件事全力以赴，那他必须要有责任心，心中有责，做事才能负责，才能竭尽全力。

二、存在的不足

1、作为应届生，我最大的不足就是缺乏工作经验，在某些具体事项的处理中没有及时采用最有效地处理方式。

2、之前未接触过医药行业，导致在某些会议上不能够充分理解某些具体的生产流程及方式等事项。

三、工作目标

1、今后在工作中还需多向领导、同事虚心请假，要多于大家协调、沟通，从多方面、大格局中去思考、去谋划、取长补短，提高自身的工作效率。

2、必须提高工作质量，要具备强烈的事业心、高度的责任感。在每一件事情做完以后，要进行思考、总结，真正使本职工作有计划、有落实。尤其是要找出工作中的不足并进行自我反省。

3、爱岗敬业，勤劳奉献，不能为工作而工作，在日常工作中要主动出击而不是被动应付，要积极主动开展工作，摒弃浮躁等待的心态，善谋实干，肯干事，敢干事，能干事，会干事。

4、平时多注意锻炼自己的听知能力。在日常工作、会议等场合，做到有集中的注意力、灵敏的反应力、深刻的理解力、牢固的记忆力、机智的综合力和精湛的品鉴力；在办事过程中，做到没有根据的话不说，没有把握的事不做，少说话多做事，不轻易许愿，言必行，行必果。

5.要注意培养自己的综合素质，把独自处理异常事物和业务学习结合起来，提高自身的解决问题能力。

只要有目标 路就不会消失

神奇制药信息部项目工程师 李巧先



我来到贵州神奇药业已经有一个月的时间了，在这短短的一个月里，对自己的工作也有了一定的了解，入职到现在，感受到了同事间的团队精神，也感受到了同事间的热情。

在入职培训中，我了解到了公司的历史，公司的企业文化和公司的完整架构，以及公司每个员工必须具备的条件和责任心，公司会给予每个员工相应的关心，

也会给每个员工足够的空间展现自己，公司的发展就是我们每个人的发展，我突然相信我有能力把握机遇，迎接挑战！从这次的培训中，我学会了一句话，只要有目标，路就不会消失。

对于刚进入全新工作环境的我来说，尽管在过去的实习工作中积累了一些工作经验，但是刚进入公司，难免还是会有压力。为了能让自己尽早进入工作状态和

适应工作环境，有问题就及时请教同事，积极学习工作所需要的各项专业知识，努力提高自己的业务水平。在这期间，我学到了很多知识，自己的业务水平也得到了很大的提高，过得很充实！我要特别感谢这段时间帮助过我的领导和同事，正是因为有了他们无微不至的关怀和不厌其烦的帮助，才使我尽快地适应了新环境，接手新工作。

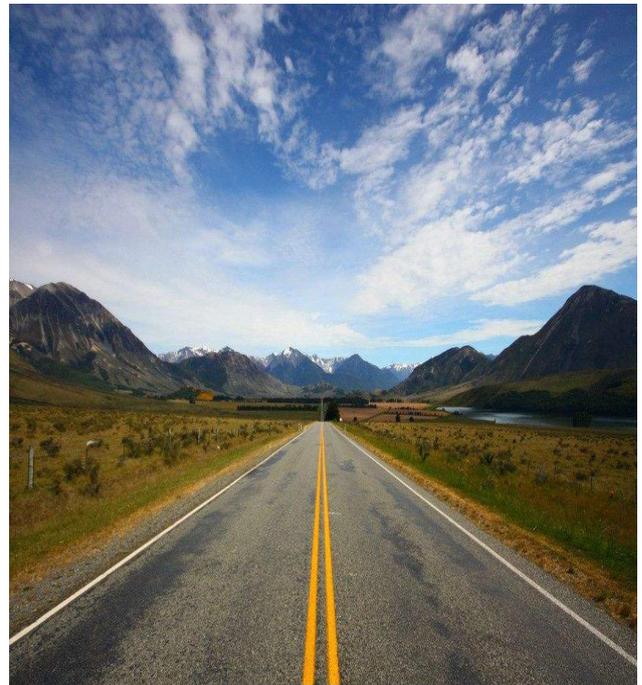
我很喜欢这个工作岗位，因为这个岗位具有很强的挑战性，能让我把学校里学到的一些知识学以致用，并且很好的发挥了我制定计划、处理问题等方面的能力，正因为对这份工作的热爱，使我能专心投入到工作中去。我知道惟有积极的行动才能带来丰硕的成果。为了做好工作，我用心的做着领导交给我的每一项任务。

对于我来说，现在所接触的人和事物一切都是新的。作为新员工，我会去主动了解、适应环境，同时也要将自己优越的方面展现给公司，在充分信任和合作的基础上会建立良好的人际关系。除此之外呢，我还要时刻保持高昂的学习激情，不断地补充知识，提高技能，以适应公司发展。在工作中我可能会有迷惑和压力，但是我相信只要能端正心态、有十足的信心勇敢地走下去，就一定会取得成功。社会在发展，信息在增长，挑战也在加剧。我不仅要发挥自身的优势，更要通过学习他

人的经验，来提高自身的素质。

新的舞台，新的机遇，新的挑战，以后是未知的，未来有无限可能性，我希望做一个负责任的人，一个值得信赖的人。面对机遇，面对挑战，我会自信的接受，我相信我。我也一直坚信，积极的人像太阳，照到哪里哪里亮，消极的人像月亮，初一十五不一样。所以我的心有多大，舞台就会有多大，心态决定一切。所以我会用最积极的心态去面对自己和做好每份领导交给我的任务，我坚信，没有做不成的事，只有不愿做的事。

作为团队中的一名新员工，我会尽快让自己成长起来，在团队中有所担当，承担相应的责任，我会不断的学习，多向有经验的同事请教，提高自身的素质，努力赢得大家的认可，做好本职工作！



脚踏实地 勤奋工作

金桥药业总经理办公室行政主管 覃运满



很荣幸于2018年4月18日正式成为公司的一员，转眼间已经有2个月零1天。庆幸能够加入到一个团结和睦的团队，庆幸能够遇到对我关怀备至的领导，庆幸拥有这么多亲切热情的同事。还记得来面试当天，看到既霸气又漂亮的办公楼，当时心里既震撼又欣喜，还默默许愿，如果自己能有幸加入公司，必须加倍努力工作，干出一番成就。

作为一名进入一个全新工作环境的新员工来说，尽管在前期面试准备中，已

经对公司有了一些初步了解，但进入公司的第一天，还是对周围的环境感到好奇和陌生。然而这种紧张情绪在公司领导和同事的关怀、帮助、感染下很快烟消云散了。再通过6月14日公司组织的企业发展历程和积分制管理的培训，得知企业一步步的成长历程，创始人的艰苦创业，积分制的管理等等，所有的这些都让我深深地感受到公司人性化的管理。我想，正是因为这种人性化的管理，才使得每个员工都能用心的投入到工作中去。

自加入公司以来，最想说的是感谢，感谢领导的信任和栽培；感谢同事们的帮助和支持，也通过自己的勤奋学习、用心进取，能顺利完成领导交代的各项任务。当接到领导下达的关于《健康中国行》百万基层医生继续教育工程微信平台新闻稿的编写和基层医生生日宴的策划任务时，由于以前没有接触过，开始有些迷茫，但通过自己的学习摸索和领导的帮助，还是顺利完成了该项任务。从不会到会这一过程，虽然有点艰辛，但自己收获很大，成长不少。

作为一名新人，目前还有很多的不足，关于企业文化的理解，文字书写的薄

弱、公司产品知识掌握的不够等等，在以后的工作中，要学会扬长避短，必须脚踏实地、勤奋努力、不畏艰难、深入理解企业文化精髓，加强自己的文字书写水平，平时多看、多问、多想，主动向领导、向同事请教问题，各种工作会议、公司组织的各项活动都是我学习的好机会，并且在工作之余多学一些其他的知识，做一个具备综合素质的人，只有这样，才能在自己的工作岗位上作出最大的贡献。相信在冯总、彭总带领和鞭策下，我会迅速成长起来，相信自己以后会越来越好，神奇制药也会越来越好。



保持高昂的学习激情

神奇制药办公室行政专员 杨婧



作为一名进入一个全新工作环境的新员工来说，尽管在过去的工作中积累了一些工作经验，但刚进入公司，难免还是有点压力。

为了能让自己尽早进入工作状态和适应工作环境，有问题及时请教同事，用心学习工作所需要的各项知识，努力提高自己的业务水平。这段时间我学到了很多知识，过得十分充实和快乐。在这里，我要感谢在这段时间帮助过我的领导和同事，正是因为有了他们无微不至的关怀和不厌其烦的帮助，才使我得于尽早从紧张情绪中解放出来，使我尽快地适应了环境，全情地投入了工作！

我喜欢我现在的这个工作岗位，

因为这个岗位能让我把我会的知识学以致用，并能很好的发挥我处理问题等方面的潜力，正因为对工作的喜欢，使我能全情投入到工作中去。我明白唯有用心的行动才能带来好的成果。为了做好行政专员这项工作，我用心的做着领导交给我的每一项任务。

对于我来说，神奇公司是一个区别于以往工作的新环境，所接触的人和事物一切都是新的。作为新员工，我会去主动了解、适应环境，同时也要将自己优越的方面展现给公司，在充分信任和合作的基础上建立良好的人际关系。除此之外，我还要时刻保持高昂的学习激情，不断地补充知识，提高技能，以适应公司发展。在工作中我可能会有迷惑和压力，但是我相信只要能端正心态、有十足的信心勇敢地走下去，就必定会取得成功。

社会在发展、信息在增长、挑战也在加剧，我不仅仅要发挥自身的优势，更要透过学习他人的经验，来提高自身的素质。神奇公司的发展目标是宏伟而长远的，公司的发展就是我们每个人的发展，我相信我有潜力把握机遇。

感受团队精神

神奇制药工艺研究部中级研究员 陈登健



非常荣幸能够加入神奇药业，成为其中的一员。在技术中心担任中级研究员的这两个月的时间里，对自己的工作也有了一定的了解，对公司有了更进一步的了解，入职到现在，感受到了同事间的团队精神，也感受到了同事的热情。同时，也体会到了同事对工作的激情。

通过公司入职培训，对神奇的企业理念、发展历程及未来愿景，有了全新的理解和认同。明白自己所肩负的责任。

在这两个月的时间里，我特别喜欢工艺研究员这个工作岗位，因为这个岗位具有很强的挑战性，能让我把在五多年的知识和经验学以致用，并能很好的发挥我文献查阅、制定计划、处理问题等方面的能

力，正因为对工作的喜欢，使我能全情投入到工作中去。我知道惟有积极的行动才能带来丰硕的成果。为了做好这项工作，我正用心的做着领导交给我的每一项任务。除此之外，我还要时刻保持高昂的学习激情，不断地补充知识，提高技能，以适应公司的快速发展。

在工作中压力难免会存在，但是我相信只要能端正心态、有十足的信心勇敢地走下去，就一定会取得成绩。社会在发展，信息在增长，挑战也在加剧。我们不仅要发挥自身的优势，更要通过学习他人的经验，来提高自身的素质，以适应神奇公司宏伟而长远的发展目标，公司的发展就是我们每个人的发展，我相信我有能力把握机遇，与公司一起创造辉煌的明天。



总编：张芝庭 执行总编：张莉 美编：尹剑杰 网址：www.gzsq.com E-mail:lie6@163.com
地址：贵州省贵阳市北京路1号 电话：0851-86768888