



2015年3月1日
总第107期

神奇大健康

中国驰名商标
神奇商标

贵州神奇投资有限公司



贵州神奇药业有限公司



赢在拐点 顺势有为

神奇药业营销工作总结暨表彰大会
在安徽合肥召开



本报讯 羊辞旧岁山佩玉，猴接新年日流金。2月18日至20日，神奇药业营销工作总结暨表彰大会在安徽合肥召开。神奇集团总裁、神奇制药副董事长张涛涛、神奇制药总经理、神奇药业总经理冯斌、神奇药业营销中心总经理彭涛及营销中心其他负责同志、大区经理、各办事处主任、渠道经理、商务经理、KV经理等出席。神奇药业市场部总监饶念主持会议。

会上，张涛涛充分肯定了大家过去三年的辛勤付出和取得的成绩，特别感谢营销中心在彭涛的率领下，面对复杂多变的医药环

境，运筹帷幄、戮力同心，顺利完成了公司年初制定的各项经营指标；实现了集团公司上市三年考核期的稳步发展，给上市公司交出了一个圆满答卷。张涛涛说，新的一年，我们必须紧跟中央和省委部署，主动适应经济发展新常态，锐意改革、不断创新，开创新局面。展望未来，涛总以一首“Conqueror”鞭策大家，我们要做征服者，随时准备好“战斗”，在困难面前振作起来——我生而为赢！

彭涛在讲话中回顾了过去这几年针对市场的运作及管理，详细讲解了2016年营销管理体系规划、市场销售体系、市场监管体系、



市场服务体系及其它工作管理规定。他要求大家根据公司 2016 年管理方案，尽快“定规矩、定人员，找到盈利模式和切忌触碰红线”。以生动的例子，敦促大家：“准备好了就开始行动、2016 年让我们嗨起来！”

张建川对 2016 年的商务渠道总体设计原则、工作管理原则、工作目标、人员管理、商业管理和销售数据管理做了全面讲解，鼓舞全体销售人员 2016 年——“努力到无能为力，拼搏到感动自己”！

营销中心其他领导及优秀市场代表也依次在会上做了相关总结及 2016 年工作规划。

2016 年，营销中心为充分调动一线销售人员的积极性，让更多的销售人员变成企业的主人。今年开始推动办事处“公司化”管理，让办事处在营销中心的引导下完全自主经营，创造属于自己的利润；在产品调剂、促销模式、销售队伍发展、费用管理、人员管理上享有绝对自主权；就类似中国的联产承包责任制——“大包干”。

为此，会议还专门安排与会人员参观了联产承包责任制发源地——“小岗村”。大家感悟颇深，大家认为，他们——“联产承包创历史”；我们——“凝聚众心建神奇”！

冯总在会上以“赢在拐点、顺势有为”为题，做了总结发言。他重点分析了近几年经济运行规律及医药环境，要求大家：“危机中、强内功；抓机会、占资源；亮品牌、搞特色；在大风口聚焦大健康、储备资源，



提升战略规划及执行能力、资本运营能力、多平台管控能力，在风口等待大健康的大风到来。”期望大家，2016 年，超越梦想，一起飞得更高！更远！

我们“为昨天而骄傲，让明天更自豪”。会议认为，2016 年，是国家“十三五”的开局之年，也是神奇药业整合发展的突破之年，面对新医改的换挡转向，互联网+的风起云涌，医药终端的颠覆整合，大健康的风口争夺，我们神奇人该怎样与时俱进，踏入新的征程，延续我们神奇呢？

冯总说：“赢在拐点，顺势有为”！

最后，集团及营销中心领导对 2015 年评选的优秀个人进行了表彰。

会后进行了抽奖活动。

会议期间，会务组还专门邀请吉林神奇康正培训部的夏老师、齐老师给大家进行了终端工作和产品销售技巧培训。

（王洪武）

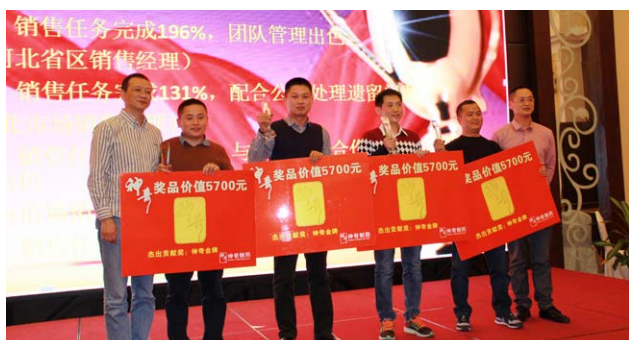
人才唱新篇

创新需要人物。2015年，一批优秀人物，进入我们的视野。

科学发展以人为本，人才发展以用为本。2015，营销中心又迎丰年，这些人物功不可没。大张旗鼓表彰，让我们见贤思齐，形成干事创业的良好氛围。

“人岗相适、用当其时、人尽其才”。我们将会做得更好，人物光鲜，事业光大，神奇有幸！

2015 杰出贡献奖



- 安 拉 福建省区销售经理
- 徐建更 河北省区销售经理
- 王 斌 湖南省区销售经理
- 张振雷 豫北销售经理
- 李 军 湖北、湖南、河南商务大区经理
- 王梓成 华北地区商务大区经理
- 左真凯 华东地区渠道大区经理
- 杨元顺 华北地区渠道大区经理
- 付 明 贵州、云南商务省区经理
- 张建川 营销中心商务总监

2015 特别贡献奖



- 王宁华 安徽市场销售主管
- 罗田星 甘青宁市场销售主管
- 李 芳 豫北市场销售主管
- 易超华 浙江市场销售主管
- 吴姜姝 福建市场销售主管
- 李建朝 河北市场销售主管
- 王 华 江苏市场 KV 经理
- 付俊平 湖南市场 KV 经理
- 陈通滨 云南市场销售经理
- 于 曦 川东北市场销售经理
- 刘 强 重庆市场销售区域经理
- 李艳梅 豫南市场销售区域经理
- 熊晓东 山东、东北渠道大区经理
- 高 峰 湖北、河南渠道大区经理
- 苏宝银 福建省区商务经理
- 刘 平 河北省区渠道经理
- 张东胜 河南省区渠道经理
- 易浦祥 浙江省区渠道经理
- 陈 岩 营销中心全国销售经理
- 陈 亮 营销中心督导部经理

直面新的博弈



2015 渐行渐远，挺进新的年轮，新一轮变局和博弈已然开启。

在这次营销会议上，倾听东西南北中一线将士的感怀、如一抹春风，荡漾心间。字里行间，透出对事业的追求、对美好生活的向往，以及对神奇新的憧憬，新的期许。

在 2015 的硝烟弥漫中，神奇制药上下同欲，负重前行，向集团交出一份靓丽的答卷。跨进 2016，直面新的博弈，对营销决策、人员配备做重新考量，并在营销会议上达成共识，用力量和智慧，决胜 2016。

思想是行动的先导，理念引领时代。今年是全面建成小康社会决胜阶段的开局之年，也是推进结构性改革的攻坚之年。党的十八届五中全会提出治国理政的新理念新思想新战略，作为企业，更要吃透精神，牢固树立并切实贯彻创新、协调、绿色、开放、共享的发展理念。坚持“五大发展”就是发

展的新理念，在实践中努力践行，方能破解发展难题，厚植发展优势。

创新是五中全会提出的核心理念。我们做营销的，面对风云变幻的市场，也在寻找新引擎，探索商业模式创新。不创新，勿宁死！要拿出敢为天下先的勇气，激励创新，探索营销的新路径。

创新需要人才。用事业凝聚人才，用实践造就人才，是企业跨越发展的关键所系。在 2015 的决赛中，一些先进人物、一些优秀团队，已为我们做出了表率。我们应该做的，就是让优良基因发扬光大，成燎原之势，光亮整个营销团体，那么，无论前行路上多坎坷，我们亦可胜似闲庭信步，尽览春色。

处大事贵乎明而能断，临大势贵在顺而有为，善于观大势谋大势，在新常态下我们就能有新作为，把企业做大做强。

神奇时评

产品质量是王道



近期，在湖北省“两会”的新闻发布会上，湖北省政协委员、人福医药集团股份有限公司董事长王学海言词激烈：到日本买感冒药是中国药企的耻辱。王学海坦言，企业靠拼价格的竞争路子已经堵死了，创新仍是企业的第一要务。

月亮真的是外国的圆？或是我们真的短板多？而让国人连个小小的感冒药，也要把钱送到国外。

王学海说，买个小小的感冒药，宁愿用外国产品而不选择中国制造，归根结底是中国制药企业普遍缺乏创新，药品质量无法满

足老百姓日益提升的消费需求。

到国外购药屡屡见诸报端，也惊动各界人士。在2月14日的国务院常务会议上，李克强总理指出：“我最近看到一些新闻报道，我们的公民出国旅游，去别的国家买感冒药、甚至创可贴。”李克强说，“我们要下决心提高药物质量，尤其是基本药物质量”。

为什么国内医药行业80%的利润都被进口、合资企业赚走？还不就是人家崇尚创新，产品过硬，让消费者一见倾心。国外有位营销人曾说过，如果你是一位品牌经理或首席营销官，你必须认识到自己不再拥有公司的

品牌，是那些消费者在拥有它。这既是一个机会，也是一个威胁。要想让自己品牌成为众口皆碑的社会化鲜活品牌，质量是品牌的灵魂。

无独有偶，就在2月5日，国内知名媒体《21世纪经济报道》登载了“倒闭大潮洗礼！2000家药企被迫停产自救”这一消息。消息称，从2015年1月1日起截至目前，全国共有155家药企GMP证书被收回。另据国家食药监总局公布的数据，截至1月13日，全国有药品生产企业7179家，有1795家企业未通过认证。未通过认证及被收回的近2000家，而按照规定，目前无GMP认证的企业生产车间一律停止生产。

神奇制药虽然全部通过GMP认证，产品质量管理一刻没松懈，但也要强化员工质量意识，不断提高产品质量。防止威慑力最大的“飞检”，因为即使企业通过GMP认证，但若在生产中的任何一个环节发现问题，证书就可能会被收回。

既然企业靠拼成本、拼价格的竞争路子已经堵死，我们惟一能做的，就是扎扎实实沉下心提升产品品质，靠高质量高附加值提高竞争力。企业如何提升附加值和竞争力？当然是靠创新。戴尔、诺基亚、摩托罗拉-----也曾那么光彩夺目，转瞬间成为弃子，被苹果踩在脚下。苹果赢在颠覆式的创新，一切为了用户。

产品才是根！潜心产品的研发创新，市

场人员才有推销自己产品的底气、勇气。

愿企业家精神长青！

神奇锐评



中医药发展的里程碑



中国科学家屠呦呦为中国捧得 2015 年诺贝尔医学奖，可谓是我国中医药发展的里程碑，它向世界宣示了中医药的历史意义和现实价值。

在 2 月 14 日的国务院常务会议上，李克强总理以屠呦呦举例，说明“开放发展中医药产业”的重要性。李克强指出：“屠呦呦发现青蒿素，就是从中医典籍中汲取灵感，从中药材中提取，最后在中西医的治疗中都得到了广泛的应用。”总理说，“要在保持中医药特色的同时，以开放心态，进一步促进中医药发展”。总理希望抓住一些关键问题重点推进。

国家的决策对于生产中成药的企业，无疑是重大利好。如何借此良机，发展壮大企业，又是一个崭新的课题。神奇靠研制中成药起家，30 余年潜心于创新，不断开发出新产品，

造福社会。与此同时，企业也呈现出勃勃生机，在开拓创新中硕果累累。

毛泽东主席曾说：“我们中国如果说有东西贡献全世界，我看中医是一项。”屠呦呦团队用事实证明主席的高瞻远瞩，对推动我国中医药发展具有标本意义。我们多彩贵州山青水秀，正所谓“黔地无闲草，夜郎多灵药”。作为中国四大中药产区之一的贵州，拥有中药资源四千八百多种。贵州得天独厚的气候条件和自然环境孕育了许多名贵药材，中药资源极其丰富，素有天然药物宝库之称。神奇作为龙头骨干企业，在大众创立万众创新中，神奇义不容辞，理应积极呼应，充分利用身处贵州得天独厚的优势，加大研发投入，开辟新的蓝海，推动医药产业创新升级。

神奇锐评

神奇新征程

之信息化理论及应用篇

神奇制药信息部经理 汪 洋



社会已经迈入了信息社会，传统企业如何保证持续的高速发展，如何在国家的同行业对手的竞争中抢占先机，如何进一步节约企业成本增加企业收益，如何科学高效地决策以降低企业运营风险，都成为企业不得不思考的问题。解决这一些问题的关键就在于信息，信息即是生产力。在当今时代，掌握住了信息就握住了企业发展的先机。

一、企业信息化基础

企业信息化内容企业信息化建设以计算机、路由器等现代信息设备为硬件基础，以

企业业务流程的信息化、自动化为核心。主要包括：（1）生产过程的自动化，CAD、CAP、CAM 的使用。（2）办公过程的自动化，使用 OA 系统进行办公室传统事务的处理。（3）SCM（供应链管理），SCM 的目标是建立从供应商—企业—消费者的联系，整合这几者之间的所有的交易与合作流程。（4）ERP（企业资源计划），ERP 运用计算机网络将业内外信息进行汇集，形成数据库以供企业内部各个单位查询利用。（4）CRM（客户关系管理），CRM 利用网络与其他信息

技术收集、整理、分析企业顾客的信息，通过对于顾客信息的分析，及时了解顾客最新的需求，并针对性地提供相应服务以最大程度地满足顾客，与顾客建立紧密的稳定合作关系。

二、企业信息化建设的必要性

(一) 企业信息化有助于降低成本。通过加强企业内部管理，借助供应链管理与 ERP 系统，接到产品订单之后，对于生产环节进行精细规划，减少各个环节的延迟。减少企业的实时库存，让企业的资源流动起来，避免库存浪费，从而降低企业的生产成本。通过供应链管理系统企业可以对于原材料供应商进行合理选择，避免信息不对称从而选择价优质好的原材料降低企业生产成本。

(二) 企业信息化有助于提升管理决策水平。企业信息化借助计算机与信息设备，通过对客观数据的分析与整理，客观真实地衡量企业现状。并且通过各种与外部相连的系统，企业可以了解市场动向、竞争对手、科技成果、顾客最新需求等诸多有价值的信息。通过这些有价值的情报，企业领导在进行企业管理与决策的时候，相对以前的盲人摸象般了解情况然后拍脑袋进行决策的传统管理有着很大的提升。

(三) 企业信息化有助于提升客户服务水平。借助企业建设的 CRM(客户关系管理)系统，企业可以进行顾客信息的搜集分析，发现顾客真实的产品需求，针对性地开发出

符合顾客需求的产品。同时，借助 CRM 可以建立起顾客与企业的联系，CRM 可以充当企业的宣传与售后平台，提升企业形象赢得顾客的品牌忠诚。借助 CRM 还可以建立起企业的电子商务系统，使得顾客可以多种途径地进行产品消费。在竞争白热化的现时经济社会，信息化建设对于企业提升服务水平、降低生产成本、降低企业风险、提高企业收益水平有着重要的意义。可以说企业信息化建设已经成为企业做大做强的必由之路。

三、企业信息化建设战略

企业信息化建设战略发展规划：企业信息化建设是一项长期的系统工程，其前期所需要的投入也是相当巨大，所以企业信息化建设不能盲目开展，一定要在掌握企业现状的前提下，做详细计划分布实施开展。

(一) 企业战略目标。企业进行信息化建设是大势所趋，是企业做大做强的必由之路，企业信息化建设必须因地制宜，根据不同企业的不同情况开展实施。不结合企业战略目标就盲目地进行企业信息化建设，很有可能会出现事倍功半的无用结果，不仅达不到提升企业经济效益的目的，反而会白白浪费针对信息化投入的巨额资金。所以企业信息化建设必须与企业的战略目标与愿景紧密结合并相互统一。

(二) 现状评估。开展企业信息化建设，必须建立在对企业现状准确评估的基础之上

应当明确企业现在已经有了哪些资源，有了哪些系统。避免今后信息化建设的进程当中重复投入，费时费力。还有很重要的一点是在现状评估中需要理清现在企业最需要的是什麼，也即企业现在最需要通过信息化建设补充哪一部分的能力。

(三)战术制定。信息化建设的具体实施，在这一环节中企业应当在项目实施阶段要求并监督系统供应商严格按照已经制定的实施方案进行项目实施。同时，企业应当注意企业信息化系统操作维护人员的培养，在保证企业信息化系统的质量同时，保障系统稳定运行，以使得信息化系统能够对企业的收益增长贡献重要力量。

(四)实施与试用。在系统建设完成之后，应当进行系统的使用与试用。并对使用情况进行总结，反馈给前面的各个流程，以促进前面各个流程的优化，保障企业信息系统的質量。

企业信息化建设是企业做大做强的必由之路。我国加入WTO之后，我国的企业面临来自各个国家企业的竞争。我们只有做好企业信息化建设，提升企业的核心竞争力，才能在激烈的竞争当中立于不败之地。企业在信息化建设进程中一定要重视信息化建设战略发展规划的制定，稳扎稳打、分步实施，这是企业信息化建设的核心原则。



在实践中成长

神奇学院药学系

实习岗位 神奇技术中心标准部 周小英



我在项目组中不是最优秀的，更不是最聪明的，技术也谈不上最牛的，但我从来没有妄自菲薄。人和人本来就是不同的，天赋条件的差异及后天环境的不同，也就使得我们不可能和某些牛人一样，我们能做的只是以他为远方的那个灯塔，向他慢慢靠近。每个人都在自己的亲身经历中不断犯错，进而不断地成长。而我呢，在这已然成为回忆的半年时间里，也真实地经历过了点点滴滴。在这期间积累的一砖一瓦中，除了很直接的获得了专业知识、提高了专业技能外，更多的是从项目实践中得到的足以让我们受益终生的其他信息。

一、团队中的自己

在一个团队里的成长是最直接最快速的。首先我们得明确自己在这个团队中的角色，以整个项目组的进度为参考，合理的安排好

自己的工作，发挥好自己的作用；再就是需要以柔和的态度和大家相处，男人的智慧在于“刚而强”，而女人的智慧更多的在于“柔而韧”。作为一名女性，我们要学会带有一丝坚持的妥协，也要学会带有一丝主见的不固执；最后要懂得合作学会合作。合作更多的是互补，而不是苛刻地要求对方须与自己保持各种一致。

二、做好自己

马云曾说过的一句话：什么是人才？人才是你让他做一件事，他做好了，你再让他做件事，他又做好了。对此印象特别深，这也是我的一个座右铭。我觉得，人生就像盖楼，现在看似普通的每一件小事情都是未来的缺一不可的基石，等盖好了这平凡的一砖一瓦，终有一天，我们会看到真正属于自己的摩天大楼。

三、正确的心态

一般情况下，等工作到一定阶段，大家会觉得所从事工作是毫无技术含量的重复体力劳动，我相信每个人都有过这样的体会。有一段时期，我也很迷茫、很困惑，感觉就这样 Ctrl+C、Ctrl+V 的日子是多么地浪费体力，也质疑过如此繁琐完全没有创新可言的工作干着还有什么样的意义。一个偶然的机 会，我看到了一篇文章，里面有句话读了让人如梦初醒“一份工作到两三年的时候，大部分人都会变成熟手，这个时候往往会陷入不断的重复，有很多人会觉得厌倦，有些人会觉得自己已经搞懂了一切，从而懒得去寻求进步了。其实这个时候比赛才刚刚开始。”“每天，每一刻我们都在做这样那样的决定，我们可以漫不经心，也可以多花些心思，成千上万的小选择累计起来，就决定了最终我们是个什么样的人。”结合自己那时的处境，觉得简直就是在说自己，当时犹如醍醐灌顶，顿时豁然开朗，于是又重新开开心心地工作。或许，小选择积累起来就是一种人生。我可以选择如何把工作做得更好更细致；我可以选择怎样才能和同事同学更友好的相处；我可以选择怎样让自己的生活过的更轻松快活些，而不是到处充斥着忙碌的工作；我也可以选择去坚持自己的课外生活；我也可以选择去过一个健康快乐的人生。其实很多时候，变得不是周围的人和事，而只是自己的内心。

四、知识面的重要性

每每想起自己刚进入项目组的狼狈相，就发自内心地明白了公司在招聘时为何倾向知识面宽的人了。因为他懂得，因为他了解，所以在面对一个同样难题的时候他就会较快地进入状态，然而这个还是其次，最重要的是知识面宽了，解决问题思路的也就不那么狭隘了。

五、借助外力

很多时候，我并不排斥多干活。因为当一个人懒洋洋的什么事也不做的时候，肯定是不 会犯错的，然而，人却常常是在犯错中改变和成长的。不做事，虽然眼下是少了些许麻烦，但稍稍长远地望一下，其实你失去的是一个个机会，一个发现自己问题（性格缺点、知识盲点）的机会、一个改正缺点的机会、一个成长的机会、一个慢慢前进的机会。所以，需要学会借助外力剖析自己。

六、不足

经过这半年的工作实践，我也深刻体会到了自身的不足。一个是为人处事方面，有时候略显幼稚，不懂得变通；另一个是自己的知识体系还不够完备，仍需在以后的学习和实践中慢慢积累。

回想之前走过的路，对于犯过的错误，我只能吐吐舌头，感叹下当时自己怎么那么傻；对于进步，我会露出真心的微笑，只是庆幸自己当时那么做了。不论现在自己所处水平如何，我都会对过去发生的所有点滴说声谢谢，因为是它们使自己成为了今天的我。

奋斗会成为我的座右铭

神奇学院药学系

实习岗位 神奇药厂 伍远莹



时光匆匆，转眼间我们就从青葱岁月跨入了为生活而奔波的时候。我们已经大四，意味着我们马上就要每天过着朝九晚五的生活了，意味着我们就要告别学生生涯。回首过去，对自己的大学生涯有着太多的回忆和不舍，不愿意也不舍得就这样结束我的大学时代。但现实总是这样残酷，总不会一切都如你所愿。我们就这样按部就班的踏入了实习，“实习”是一个让人开心但是又让人讨厌的词语。开心是因为我们即将有我们所谓的“自由”，讨厌则是因为我们马上就要踏入社会了，马上就要肩负成年人的责任。

现在的我还在实习，我在车间待过，目前在行政岗位，但是让我感觉幸福和幸运的是，不管我在哪里，我都能感受到神奇人满满的爱和关心。在车间的时候因为要赶产量所以经常会加班到很晚，会感觉挺累。但是车间的老员工会很照顾我们，会告诉我们很多，让我们能在工作中不至于走那么多的弯路，或许是因为我们是实习生。

在现在的行政岗位我遇到了一个很好的

主任。他做事情很认真，我觉得他就是一个智能机器人，问他和工作有关的事他几乎都知道。他很谦虚很关心员工从来不发脾气，总是很温和。我调到那里的第一天就给他说了我的目的，我是为了毕业论文申请调动的，他马上就想办法给我解决，让我很感动。上班时有什么问题他总是能给我们解决，从来没有主任架子。有很多事他不用做，是我们的事。但是他总是会放下手上的工作来帮我们。希望以后我的正式工作能遇到他这样的人。

实习期间我觉得生活不易，赚钱也不容易。更知道一个人对待工作的心态和态度就决定了你能不能胜任这个工作。工作需要能力，能力需要锻炼，锻炼需要耐心和努力。我坚信只要努力就没有做不好的工作！在以后的工作中，我们要更加的努力做好每件事，实现自己的人生价值，提高自己的能力，以便以后能更好的生活和工作。

生活不易，工作不易，且行且珍惜！我相信，奋斗会成为我的座右铭和信念！

感受社会的一个窗口

神奇学院药学系

实习岗位 神奇药厂 唐金跃

时光飞逝，实习已接近尾声，从刚出学校来到药厂的不适应，到现在已熟悉、习惯这个岗位，感悟颇丰。

刚来药厂首先是对我们进行了几天的岗前培训，让我们更好的熟悉药厂以及了解很多专业知识（安全、质量等），培训完就分到了各个车间，而我则被分到颗粒剂车间，开始了实习生涯。

来到车间我知道了颗粒剂有制粒班、内包班和外包班。而我的岗位是外包的封箱打包，依稀记得初时封箱都忙不过来都需要老员工的帮忙，一条生长线不可能因为我跟不上而停下来等你，只能你去适应，而不是他们适应你。一天工作基本都是站着，一天下来腰酸背痛的，而捆扎机刚接触都是畏惧的，那段时光是最累的，也是记忆最深的，深刻地体会到了“万事开头难”，但是还有一句说的好“世上无难事只怕有心人”。还是少不了那些司空见惯的词（吃苦耐劳、坚持、苦尽甘来等等这些词）。这一段还得多亏班长、老员工的照顾，细心的教我们。我想，以后当我是某个岗位的老员工时，我也会像他们一样耐心的教新员工。熬过了那段之后，

就轻松多了，有时间还熟悉了其他的一些岗位。

实习对一个应届大学毕业生来说是一次非常重要的成长经历，实习是我们接触社会的一个平台，能够最真实的感受社会的一个窗口，即半只脚踏出学校半只已进入社会。实习能够使我们更深刻地了解社会，融入社会。它不仅使我在理论上对制药这个领域有了全新了解，而且在实践能力上也得到了提高，真正的做到了学以致用。这次实习对我而言还是很有意义的，学习到了许多专业知识，大概地了解了药厂生产中的一些工艺，以及成品方面的一些专业知识。同样也学会了许多做人的道理，沟通以及人际关系处理方面，还有就是在厂里要服从命令听从指挥，该轮到干什么就干什么。在实习过程中我们能更好的熟悉自我，完善自我，发现自身在学习过程中的种种不足，在实习过程中找出并加以改正，同时也能够让我们早日了解我们将来的使命。。这次实习看到和领悟到的都让我收获颇丰，为以后的工作奠定了坚实的基础，积累了经验。

铭记于心的人生经历

神奇学院药学系

实习岗位 神奇药厂颗粒剂操作工 李明凤



一寸光阴一寸金，字字烂熟于心的一句话，在实习中充分让我感受到了什么叫光阴似箭，日月如梭。

通过神奇制药厂面试的我，来到这里开始了我人生中最重要的一次实习，虽然说不上什么事，不过对于我来说，是一场铭记于心的人生经历。

2015年7月9号，药厂对我们进行了培训，首先让我们了解药厂厂区布局，车间布

局，熟悉相关原则，给我们介绍各个车间生产的药品和车间领导人。然后就是各个部门管理人员给我们讲解车间工艺，安全，消防知识和企业文化，让我们熟悉了药品生产工艺流程（从原料到成品），学习了各车间物料流程，加强了GMP知识和安全知识的学习，把理论与实践相结合。在我们培训了这些知识后就把我们分配到了各个车间开始实习。

我被分配到颗粒剂车间，和我一起的还

有两名同学。我们刚到车间时，我们主任给我们说进入车间的注意事项，然后给我们介绍车间主要生产的药品。这个车间主要生产枇杷止咳颗粒，小儿咽扁颗粒，主任给我们分配岗位，我一开始被分配在外包装，跟着王小红班长学习了关于药袋折叠的注意事项和正确的操作方法。发现，就那么一个小小的药袋折叠的岗位，就有那么多的操作技巧，但我在包装学习的很开心。我们每个新学员和包装的师傅们关系很融洽。我们每个月都按时完成了一次次的产量任务。我们每个新员工都由衷的开心。

在为期6个月的实习里，就像和上班族一样上班，天天早上七点半起床，八点准时到车间换好蓝色工作服开始进入工作状态，实习过程中我遵守厂部的各项制度，没发生过重大事故，虚心向有经验的师傅学习，认真的完成领导下达的工作任务，并把在学校里所学的专业知识运用到工作当中，下班休息之余扩充自己的专业知识和岗位安全知识，使自己在工作中更有竞争力。

时间过得很快，眼看我们六个月的实习期就要满了，我觉得实习是对一个应届毕业生来说非常重要的经历，实习是我们离开学校接触社会的一个平台，最真实地感受社会的一个窗口。这次在神奇制药厂为期六个月的实习生活让我学到了很多，对我而言有着十分重要的意义。它让我提高沟通及人际关系处理能力，提前体验上班族生活。在



实习过程中，丰富了自己的专业知识，积累了工作经验，为以后走上工作岗位打基础，还找到自身的不足之处，早日弥补，增强了自己适应社会的能力。让我更深刻的了解社会，更便捷的融入社会，它不仅使我在理论上对制药技术这个领域有了全新的熟悉，而且在实践能力上也得到了提高，真正地做到了学以致用，让我学到了许多书本上学不到的东西，有效的锻炼了自己，长了见识，开拓了视野，实习是我们把学校学到的理论知识应用在实际中的一次尝试，是我们迈向社会的第一步，通过这次实习，我发现了不少问题，自己的缺点、不足，早日的完善了自己以便以后更加能适应社会的各种工作。

非常感谢学校给我这次机会实习，也感谢神奇制药厂各位领导的关怀照顾，让我的实习生活更加丰富多彩。

珍惜这段经历

神奇学院药学系
实习岗位 神奇药厂 姚磊



在这火热的七月，我们告别象牙塔里的舒适生活，怀着朝气蓬勃的热情踏入了社会，去了解社会。

那天是2015年7月6日的早晨，满怀期待的我们早早的就提着大包小包的行李来到了学院的图书馆门口等待着，等着我们实习单位（贵州神奇制药）的交通车。这时不由的观察了同学们的表情都还是很乐观的，只是微微的察觉到一点对学校的不舍！帮同学们把东西都搬上车后就出发，在车上都还在嘻嘻哈哈的很快就到了神奇药厂。第一天来

也没安排什么，就是厂里面把我们的住的地方安置好了就回去休息了，随后第二天的体检培训后就安排我们相应的工作。

我们是来锻炼自己的，不是来享受的，而现在我们都提倡是从基层做起，所以我们同学大部分都分到了车间，也开始了相应的工作，开始的时候还是有点吃不消的，也有许多的抱怨，可是时间长了也就适应了，开始慢慢的找寻着自己的生活节奏。在找寻自己的节奏的过程中也慢慢的有了点接触社会的心得！



在这段日子里要感谢那些帮助过我的舒主任 贾班长等。回想这段日子，我真的有很失落过，也有很认真过，很高兴过，而现在就是很珍惜这段经验。

在这几个月的实习生活中。我学会了很多，也懂得了很多从生活中获得的知识 and 道理。回顾实习期间以来，经历了生活中的挫折和失败，到现在稳重和冷静的我，明白了一个道理：人生什么事都不可能一帆风顺，只有自己勇敢地面对人生中的每一个挫折和失败，才能通往自己的罗马大道。在实习的生活中，我烦恼过，悲伤过。有时觉得自己放手让时间在自己的手里流走，可能是我的缺陷和不足。但我知道这是上天对我的一个考验，但在每次失落的时候我都会反省，告诉自己清楚自己应该做的是什，在挫折面前我应该善用扬长避短的方法来促进自己，提高自己的综合水平能力。在学习方面虽然自己普通平凡，但是我会努力提高，做到最好，不管遇到什么困扰我都不会跌倒，我会不懈努力。

实习的生活中更注重的是个人的收获，首先，心态的转变。要知道作为一个大学生，通常对自己的今后，感到很迷茫，而且有一种眼高手低的通病。经过这几个月的实习锻

炼，让我认清了自己，并改掉眼高手低的毛病，真正地从基础做起，从小事做起。

其次、对自己的岗位有了初步的认识。作为基层人员的我们尤其是在药业这样的公司里我们必须的认真负责，这是不能容忍有半点的失误的，所以我们必须做好本职工作，重视一切的生产流程。

第三、适应新的工作环境。以往自己总是很懒，不愿意做事，总感觉什么事一定会“船到桥头自然直”，因此实习期间吃了不少的苦。经过同事们的帮助，自己渐渐的适应了新的工作环境，也学到了学校书本上没有的知识——与同事相处的方法和积极地工作态度。

坦白讲，这是我过的最充实的一次实习，之所以说充实，而不是单纯的累，是因为我学到了很多我渴望的生活经验，补充了很多我需要的技能，得到了心理上极大的满足。

人生很漫长，加入将之比喻成马拉松，那么起跑需要足够的贮备。这贮备就是健全的身体和人格。很开心自己能在迈出大学校门之前，这样标准化的过了一段职业人的生活，对自己的专业、工作态度以及心态都是一次很好的磨练，让我在起跑时不慢于别人。

药厂实习的苦与甜

神奇学院药学系

实习岗位 神奇药厂固体颗粒剂外包 张 丽



故事发生于酷暑，终于严寒。任凭时光匆匆，曲终人散，有太多的感触和收获，源于累与苦的太多，时光敲打着同样的人类，却给了不一样的经历……

我们期盼已久的实习终于在 2015 年 7 月 6 号启动，同学们提着大包小包的踏出神奇的学校，准备踏入神奇的工厂，大家陆陆续续的从寝室搬着自己的行李，就像蚂蚁搬家一样，一路叮叮当当的号角是那么响亮，我们在神奇的图书馆等到第一个神奇药厂的管理人之一汪姐，汪姐安排厂车，装上我们的

行李，就这样带着莫名的惶恐与不安，车子正在以如我心情的速度前进。我们从汪姐的口中略知神奇一二，同时心里得到了许多的安慰。只是一路的惶恐，却遇上堵车，毛躁的心里添加了不少的怒火，一眼望去，路上全部都是泥巴，一路车子都是左摇右摆的，此时只有叹息，唉唉唉……车子终于在我们饿的快要不行的时候，挪了那么几步，没有预料到居然堵到两点，高大上的厂车终于到了神奇的宿舍。第二天汪姐通知我们去签合同，然后去体检，体检完了，坐着大巴



厂车，每个人都默默的不说话，由于厂车很大，所以，每个人都选择了一个角落，孤单的身影，回望过去，泪珠就挂在脸上，此时才知道，莫大的安慰也只有手机，多么希望可以早点回家，回来的路上还是堵车了，我不知道其他人的心里舒不舒服，我只知道，我真的无语了，刚好也是堵中午，而且我们早餐都没有吃，这对于我们来说简直就是要命的，汪姐看见我们的无奈，也许她知道可能车子还要堵车，所以就跟我们说，走吧！我陪您们走回去，我怕你们肚子饿，这句体谅带给我们走吧的勇气，踏上大路，一步一步的走着，离厂越来越近，满脚的泥巴，此时似乎明白了什么……

带着感激和感动，接下来就是培训，培训就是 GMP 的知识，其他的没有什么可以说的，感触最深的就是质量管理主任的“筷子哲理”，目标明确，找准方法，行动，质

量重要与次要明确，那么成功离你不远，成功其实就是身边的小事做好。之后就是分配车间，我分配到片剂车间（主任：舒主任），他的培训宣言是，你不能改变社会时，只有去适应这个社会，不然淘汰的只有你。就这样，穿着工衣进入车间上岗了，我做的就是包药，放药，上彩盒，装箱，每天7点半上班，10点下班，日复一日，没有什么特别的，不过学会了压片，看了所有的流程。过了一个月，车间合并（新主任：杨主任），我的梦开始了，我不想再这里包药，所以我提出了申请去技术中心，很感谢他的同意，虽然经历了种种努力还是失败，回来继续包了差不多半年的包药，其他的没有学到，包药技术倒是挺快的，有限的时间，有限的工资，也就是那些事，一如既往的，嘿嘿……

之后每每车间里没有生产，我就可以来技术中心学习，看书，可以看见自己只是在课本上看见的药材和仪器，学会了论文的写作，方案的制作，送检的书写，实验的方法，处方、中药的提取，胶囊的制备工艺，片剂的制备工艺，糖浆的制备，乳膏的制备等等。这种快乐却是什么都代替不了的。谢谢！胡老师和杨老师。

总之，实习我学到很多东西，吃苦我可以坚持，学习我可以主动。其实回望了过去，收获的还是挺多的，带着这些，去迎接接下来的考试，看书，找自己喜欢的职业，打破沉默，迎接太阳！

相信勤能补拙

神奇学院药学系

实习岗位 神奇药业资料管理员 潘丽娟



转眼间，进入神奇工作已经5个月了，实习也进入了尾声，在这段时间里，让我学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益匪浅。也打开了我的视野，增长了见识，体验到行政工作中的乐趣，而更多的是希望自己在工作中积累各方面的经验。

在实习这段时间，我采用了看、问、学等方式，初步了解了公司行政文员的基本知识和工作流程。为了尽快融入这个快节奏的工作中，我更加虚心的努力的吸收工作所需的各项专业技能。

从没接触过行政方面的工作，刚开始对同事讲解的东西，听起来迷迷糊糊的，突然觉得压力很大，开始怀疑自己的智商有问题，还好有同事的耐心、认真教导和鼓励，我开始一点一点有了头绪，慢慢的我可以自己完成工作，知道了首营资料包括些什么，怎么做合同，这些基本知识，对部门说营销的药品情况和其他部门的工作接洽也越来越适应。虽然我还有很多经验上的不足和能力上的欠缺，但我相信，勤能补拙。

在这五个月的工作中我改变较多的应该

是对工作的态度，在刚进入工作时并不喜欢这份工作，有选错实习工作的懊悔，觉得这份工作和我学习的专业一点不沾边，我学理科的在做文科的工作，每天和打印机，公章作战，天天就是给人发快递，经常和同事抱怨自己是学药学的，不是学会计的，在一次给同事寄资质后，同事打电话回来说寄得资质都过期了不能用，耽误了他的工作，在准备新的资质时一个做事认真的前辈问我：“你知道一个药品做首营需要哪些资料吗？”当时的我弱弱的回答了不知道，前辈很严厉的反问我：“你做资料的连这些最基本的都不知道，你怎么给别人提供资料，不要什么都等别人发现问题来问你，做事不要做第二遍。”从那以后我寄出的每份资料都会检查清楚，不会再发生补寄资料的事，虽然经常和其他同事开玩笑说，怕我的前辈说话，但她让我知道我是多愚蠢，我连自己看不上的寄快递的工作都做不好，我能做什么？没有什么事是像看起来那么简单的，后勤工作并不是我想的那么简单，并不是做办公室打打资料，做做合同。办公室作为企事业单位运转的一个重要枢纽部门，是单位内外工作沟通、协调、处理的综合部门，只有我们做好后勤工作，在市场上的同事才能无后顾之忧。作为客服服务部的工作人员，我充分认识到自己的工作虽然琐碎，但也有它的重要性。正所谓：“天下难事始于易，天下大事始于细”。要想协调好一个团队，必须做好每一件琐碎

的小事以保证工作的正常有序进行。

感谢公司给我提供学习的平台，感谢同事们在这段时间对我的教导和悉心关照，辛苦了！



人生重要的驿站

神奇学院药学系

实习岗位 神奇药厂工艺研究部 王 洪



大学的生活就这样结束了，我和大家一样迎来了实习生生活。或许心情舒畅，或许悲伤带着些抱怨，我们唯一能做的就是接受，因为我们终究是要走出城堡面对这个真实的世界。

结束了所有的考试，填志愿等工作，我们进入了实习面试，与其说是面试，还不如说是你所要去的实习单位负责人来给你介绍公司的相关情况，包括工作的环境，工作要求，待遇等情况。我带着非常期待而又紧张的心情，面试当天我早早的起了床，拿出我只有在参加正式活动时才会穿的正装，画了

淡淡的妆希望给面试官一个好的印象，面试开始了并不是我所期待的那样，面试官带着非常慈爱并非常有耐心地解答着同学们的疑惑，实习基地不是想我们想象的那样，企业内有非常严格的我们所不能去触碰的规章制度，企业外没KTV，没有繁华的霓虹灯闪烁，没有好吃的肯德基，没有网吧，走二十分钟的路才可以取点钱，道路是坑坑洼洼的等等。对于一个农村出来的孩子这没什么大不了，没那么矫情，我对自己说我是来吃苦的不是来享福的，我是来讨经验的不是来游玩的，我已经做好了准备。

简单的了解了上班的基本事项后，实习就这样开始了，神奇药厂位于金翠湖南面，是个安静而又美丽的小村庄，这里依山傍水，马路也在我们来了之后的不久修好了，吃的蔬菜全是周围朴实的村民自己种的，我喜欢买菜时和他们随随便便的聊上几句，无需和他们砍价，他们给出的价格在繁华都市里是不可能有的，在这里生活会让你觉得很踏实，药厂的规模比较大，有颗粒剂，糖浆剂，片剂等。对于我这个药学专业的人来说真的是非常幸运，在这里可以接触到各种剂型的制备过程及设备的操作，这对于之后的工作做了最坚实的基础。我所在的工艺部主要负责药品的研发，在实习期间我参与了肝扶正胶

囊剂，口鼻清喷雾剂，斑蝥片，助消膏，达克罗乳膏，丹香葡萄糖注射剂，复方女贞子胶囊等的制备其中涉及相关设备的操作，课本上学到的东西始终是那么的缥缈，当你真真正正的感受了去实践了，也许你会发现此时你才是真正的拥有了。无论是实验的操作，或是对于实验中遇到的各种问题，老师都是一一为我们讲解，每一个不规范的操作都会被一一纠正，哪怕是洗烧杯，老师都手把手的教，这不仅仅是一次实习，这更是我成长旅程中最重要的驿站，感谢公司给我这个机会，让我更好的成长，感谢各位老师的细心教导，是您的不辞辛苦让我前进的道路变得更宽广。



总编：张芝庭 执行总编：张莉 美编：麻轲 网址：www.gzsq.com

E-mail:lie6@163.com 电话：0851-86768888 传真：0851-86770701

地址：贵州省贵阳市北京路一号